



USAID
ВІД АМЕРИКАНСЬКОГО НАРОДУ

Розвиток фандрайзингу

Подольчак Назар

07.11.2023

Доступ до капіталу для розвитку інновацій

1

Державне фінансування

- Прямі пільги
- Інструменти співфінансування
- Податкові пільги

2

Міжнародне фінансування

- Прямі гранти для інноваторів
- Прямі іноземні інвестиції
- Фінансування/кредитування цифрової трансформації компанії

3

Ризиковий капітал

- Венчурні фонди
- Бізнес ангели
- Приватний капітал

4

Альтернативні інструменти

- Краудфандинг
- Invoice trading
- Венчурний фонд

Ключові бар'єри доступу до капіталу

Державне фінансування

- Обмежений інструментарій та обсяг державної підтримки стартапів.
- Надання державної підтримки стартапам відбувається лише на початкових стадіях.
- Гранти оподатковуються, що знижує ефективність державних інструментів підтримки стартапів.
- Відсутні грантові програми фінансування інновацій у пріоритетних для держави секторах.
- Неєфективна робота деяких державних інструментів у підтримці інновацій.

Міжнародне фінансування

- Відсутність системної роботи з долучення українських інноваторів, науковців, стартапів та компаній до міжнародних програм підтримки розвитку інновацій та R&D, промоції, підвищення обізнаності та спроможності участі у таких програмах.
- Обмежений доступ до консультування для науковців та компаній, які прагнуть отримати міжнародне фінансування на свої інноваційні проекти.
- Низький рівень навичок та знань, що необхідні для залучення міжнародного фінансування серед українських інноваторів.
- Ускладненість виходу на зовнішні ринки.

Альтернативні інструменти

- Неврегульованість статусу альтернативних інструментів. Проблеми з доступом до глобальних краудфандингових платформ з української юрисдикції.
- Низька обізнаність стосовно інструментів краудфандингу та інших видів альтернативного фінансування.
- Відсутність таких видів альтернативного фінансування як P2P, business lending, venture debt, invoice trading, різних видів краудфандингу та інших.

Ризиковий капітал

- Складність залучення зовнішнього фінансування через високі бізнес-ризиків інвестицій в Україну.
- Відсутність єдиної бази даних бізнес ангелів та складність їхнього пошуку.
- Відсутність необхідних знань, навичок, експертизи та нетворку у потенційних бізнес-ангелів щодо інвестицій у високоризикові стартап проекти.
- Низька ємність національного ринку та відсутність навичок для комерціалізації на міжнародних ринках.

Фандрайзинг

- 1 Пошук і залучення цільової безповоротної фінансової підтримки для втілення власних ідей
- 2 Підготовка пропозицій проектів для подання донорам для отримання грантів
- 3 Сукупність професійних навиків і технік для залучення коштів в організацію

Методи фандрейзингу

1

Фонди, міжнародна технічна допомога

- Гранти
- Стипендії
- Технічна допомога

2

Державні органи

- Гранти
- Контракти
- Матеріальна допомога

3

Бізнес

- Донати
- Соціальне спонсорство
- Натуральний вклад (in-kind)

4

Діяльність власної організації/Самофінансування

5

Альтернативні інструменти

Де шукати фінансову підтримку для реалізації своїх проектів?

Агентство США з міжнародного розвитку (USAID)

Horizon Europe

British Council

Німецьке товариство міжнародного співробітництва(GIZ)

Interreg NEXT Польща-Україна

Гранти EIT та інших фондів

Фактори успішної заявки

- Проблема
- Рішення
- Конкретні цілі та терміни
- Партнери та співвиконавці
- Бюджет
- Інноваційність
- Користь



Що важливо?

- Команда
- Брендуння та позиціонування
- Досвід реалізації проектів
- Постійне відслідковування можливостей
- Deadline подачі заявки

Краудфандинг як ефективна форма фандрейзингу

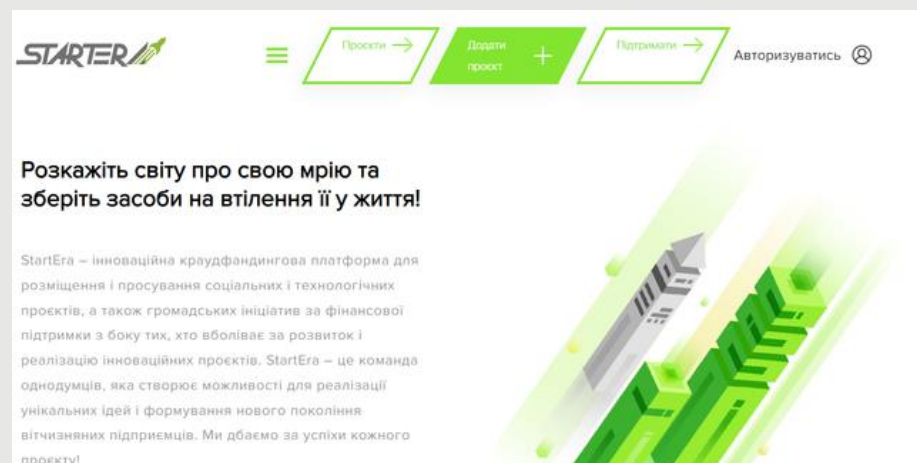


Краудфандинг - форма фандрейзингу, яка полягає в залученні фінансової підтримки від багатьох людей (інвесторів або спонсорів) через онлайн-платформи та соціальні мережі.

"STARTERA"

StartEra – інноваційна краудфандингова платформа для розміщення і просування соціальних і технологічних проєктів, а також громадських ініціатив за фінансової підтримки з боку тих, хто вболіває за розвиток і реалізацію інноваційних проєктів.

У 2020 році розпочато співпрацю з Львівською міською радою. Напрямок - співфінансування проєктів, поданих на Startera.





USAID
ВІД АМЕРИКАНСЬКОГО НАРОДУ

Дякую!



Створення цієї презентації стало можливим завдяки підтримці американського народу, наданій через Агентство США з міжнародного розвитку (USAID) в рамках Проєкту USAID «Економічна підтримка України». Зміст цієї публікації є відповідальністю авторів та необов'язково відображає погляди USAID чи Уряду Сполучених Штатів Америки.